7 QUESTIONS à vous poser avant d'intégrer un outil complémentaire à votre pratique

GUIDE découverte exclusif pour les professionnels du bien-être et du sport



Par Sylvie Arsac-Berry | Fondatrice de Patch & Vous
Ancienne Déléguée Médicale Hospitalière

L’art de l’évolution professionnelle

En tant que professionnel de l'accompagnement, votre priorité absolue est l'humain.

Le marché du bien-être évolue vite et vos consultants recherchent des solutions à la fois naturelles et performantes.



Enrichir sa pratique avec un outil complémentaire est une excellente idée... mais cela ne doit pas se faire au hasard.

Ce mini-guide a été conçu pour vous aider à prendre du recul afin de valider si une innovation est véritablement adaptée à l'éthique, à la science et à l'avenir de votre cabinet.

Le Terrain

❓ Question 1 : L'outil respecte-t-il le principe de non-invasivité ?

Dans nos pratiques holistiques, le premier pilier est de respecter le rythme du corps.

L’outil idéal doit relancer les capacités d’autorégulation de l’organisme de manière 100 % naturelle, sans introduire de chimie lourde ou de substances invasives.



❓ Question 2 : Agit-il entre vos séances

Votre action au cabinet est puissante, mais elle s'arrête quand le client passe la porte.

L'outil parfait doit agir comme un « assistant bien-être » passif qui prolonge vos soins 24h/24 à domicile pour consolider les résultats.

LES QUESTIONS DE FIABILITÉ

❓ Question 3 : Quelle est sa caution scientifique ?

Le monde du bien-être regorge de gadgets. Pour protéger votre crédibilité, vous devez exiger des preuves.

L'outil est-il adossé à des études cliniques indépendantes ? Existe-t-il des brevets mondiaux qui prouvent son avance technologique ?

❓ Question 4 : Est-il simple d'utilisation pour le consultant ?

Si un protocole à la maison est trop complexe (gélules à répétition, contraintes horaires), le client abandonne.

La solution doit être fluide, rapide (moins d'une minute par jour) et s'intégrer totalement dans sa routine quotidienne sans effort.

L’Organisation

Question 5 : L'outil va-t-il surcharger votre temps de consultation ?

.

Votre temps est précieux. Un bon outil complémentaire doit se conseiller en 2 minutes en fin de séance.

Si vous devez passer la moitié de votre consultation à expliquer son fonctionnement, il n'est pas adapté.



❓ Question 6 : Vous demande-t-il de gérer du stock ou de la logistique ?

Gérer des cartons de produits, faire des colis ou avancer de la trésorerie n'est pas votre métier.

Le client doit pouvoir s'approvisionner de manière autonome et sécurisée directement auprès du laboratoire.

LA RECONNAISSANCE

❓ Question 7 : Valorise-t-il votre rôle de conseiller à sa juste valeur ?

Chaque conseil précieux qui améliore la vie de votre client mérite une reconnaissance financière éthique.

L'outil choisi doit intégrer un modèle d'honoraires récurrents, vous permettant de sécuriser votre activité à Lyon ou Vichy sans dépendre uniquement de vos heures de présence physique.



Le profil de l’outil idéal

Si vous avez répondu "oui" à l'importance de ces critères, vous recherchez une solution

« Issue du monde du médicament, j'étais sceptique au début ; c'est en découvrant cette technologie en 2008 pour aider mon père atteint de la maladie de Parkinson que j'ai mesuré toute la puissance de cette innovation. »

.

Aujourd’hui, j'accompagne les professionnels de notre région à intégrer une technologie de photothérapie cellulaire passive brevetée qui coche scrupuleusement ces 7 cases.





Le profil de l’outil idéal

Si vous avez répondu "oui" à l'importance de ces critères, vous recherchez une solution



- **Propre et non transdermique**
- **Validée cliniquement au niveau cellulaire**
- **Sans aucune gestion de stock ou de logistique**
- **Qui travaille pour votre client et votre cabinet en tâche de fond**



Et si nous étudions une synergie

L'intégration d'un nouvel outil est avant tout une aventure humaine et de confiance.

Je ne cherche pas à vous proposer un produit, mais à co-conduire un partenariat fluide, adapté à votre spécialité (sophrologie, naturopathie, massage, coaching

En raison des strictes réglementations actuelles,

les dossiers cliniques historiques (notamment les études hospitalières menées en FRANCE) ne peuvent plus être diffusés numériquement.

Je vous propose de vous présenter ces données scientifiques exclusivement lors d'un partage d'écran privé.



CLIQUEZ ICI POUR PRENDRE CONTACT ET ÉTUDIER LES DÉTAILS EN DIRECT

Ou retrouvez-moi sur mon espace professionnel :

patchetvous.fr